

### ПРОЕКТНАЯ РАБОТА НАПРАВЛЕНИЯ «НОВЫЙ БИЗНЕС»

# НАПРАВЛЕНИЕ «НОВЫЙ БИЗНЕС» ОКАЗЫВАЕТ ПОДДЕРЖКУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ, СОДЕЙСТВУЕТ ПРОДВИЖЕНИЮ ПРОЕКТОВ И ИНИЦИАТИВ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

- Ключевая задача обеспечение частных российских компаний дополнительным административным и консультационным ресурсом, в том числе в коммуникациях с органами исполнительной власти, институтами развития, финансовыми организациями, крупными гос. компаниями
- Работа ведется с бизнес-проектами, имеющими социальноэкономическую значимость, характеризующимися инновационностью / импортозамещающим эффектом / экспортоориентированностью

### **МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ**

### **АДМИНИСТРАТИВНАЯ**

- Организация взаимодействия с органами исполнительной власти по преодолению (снятию/минимизации) административных барьеров и ограничений
- Преодоление нормативно-правовых барьеров по изменению законодательства, не допускающего или препятствующего реализации проектов
- Другие вопросы взаимодействия с органами исполнительной власти
- Организация взаимодействия с инфраструктурными монополиями и компаниями с гос. участием, в том числе в вопросах сертификации, апробации, внедрения, а также обеспечения доступа субъектов МСП к закупкам

### КОНСУЛЬТАЦИОННО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКАЯ

- Согласование проектов со стороны профильных министерств и ведомств, федеральных и региональных органов исполнительной власти
- Консультации по получению возможных мер государственной поддержки
- Рекомендации при формировании пакета документов для привлечения финансирования (структурирование проекта, финансовые модели, бизнес-планы)
- Консультации по программам институтов развития, финансовых организаций – партнеров Агентства и содействие в коммуникациях с ними

### ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА

#### КРИТЕРИИ ОТБОРА БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ

### ЛИДЕР ПРОЕКТА И КОМПАНИЯ-ИНИЦИАТОР

- Собственник, совладелец бизнеса / опыт управления бизнесом не менее 3 лет
- Компания имеет прозрачную структуру собственности
- Компания и лидер проекта имеют положительную деловую репутацию

### ЦЕЛЕВОЙ ЭФФЕКТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ / ПРОЕКТА КОМПАНИИ

(соответствие одному из критериев)

- Инновационность, трансфер новых для России технологических решений
- Импортозамещение
- Экспортоориентированность
- Значимый социальный эффект

### ДЛЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА КОМПАНИИ

- Проект должен соответствовать критерию «готовности» (не идея / концепция)
- Обоснована техническая реализуемость, определена экономическая целесообразность реализации

Проекты поддержки «лидеров рынка» Проекты отраслевых изменений Проекты поддержки развития новых рынков и технологий

Проекты поддержки развития традиционных рынков

### ЭТАПЫ ПРОХОЖДЕНИЯ ПРОЕКТОВ В АГЕНТСТВЕ

#### Подача заявки через сайт Агентства







- Первичная оценка заявителя лидера проекта и компании
  - анализ информации о лидере проекта, анализ структуры собственности, отчетности, отраслевой специализации и направлений деятельности, анализ продукта-технологиисервисов и рынков сбыта
- Принятие решения о соответствии критериям отбора и дальнейшей проработки
- Подготовка представления проекта компании в соответствии с целями обращения
  - анализ продуктовой линейки, рынки сбыта, конкурентные преимущества
  - анализ финансовой модели и бизнес-плана, экспертные мнения и рекомендации
  - выявление админ. барьеров
- Определение необходимых мер поддержки со стороны Агентства и подготовка материалов к РГ ЭС
- Сопровождение компании / проекта
  - организация взаимодействия с ФОИВами, РОИВами, гос. компаниями
  - консультирование по финансовым продуктам, рекомендации по структурированию инвестиционных планов, согласование проектов и получение информации о действующих мерах гос. поддержки со стороны профильных органов исполнительной власти
  - организация взаимодействия с институтами развития, финансовыми организациями
  - информационная поддержка

### Примеры сопровождения проектов

### «Строительство нового судостроительного комплекса в Ленинградской области»

### АО «ЛЕНИНГРАДСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ПЕЛЛА»

Компания существует с 1992 г., занимает около 20% рынка судов технического флота (в основном, буксиров).

В 2015 г. компания завершила проект строительства первого в России за последние 20 лет завода нового судостроительного комплекса.

Объем инвестиций составил 3,4 млрд. руб.

Создается 1,2 тысячи высокотехнологичных рабочих мест.

Новые мощности позволят строить от 8 до 10 современных судов в год длиной до 110 м и осадкой до 6 м (в том числе рыбопромысловые суда, буксиры, катера).

#### Направленность проекта:

- ✓ Значительное увеличение производства инновационной высокотехнологичной продукции
- ✓ Импортозамещение: планируется, что суда будут стоить на 10-15% дешевле импортных аналогов при сопоставимом качестве и сроках постройки
- ✓ Экспорт высокотехнологичной продукции









- помогли решить вопрос присоединения необходимого земельного участка для реализации нового проекта (выпущено Распоряжение Правительства РФ о разрешении на создание искусственного зем. участка)
- оказали содействие в коммуникациях с «Ленэнерго» по вопросу получения доп. мощности
- содействовали в ускорении получения ИРД до 1 месяца
- оказали поддержку в получении заключения о проекте от Минпромторга России и Росрыболовства
- информационная поддержка, участие в Форуме стратегических инициатив

«Внедрение технологий безостановочного ремонта и технического обслуживания на предприятиях ТЭК и химической промышленности»

#### ГК «СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ «ИНТРА»

реализует проект внедрения инновационных технологий безостановочного ремонта и технического обслуживания промышленного оборудования в РФ и странах СНГ.

Компания занимает 75% рынка герметизации утечек и 20% рынка услуг врезки и перекрытия трубопроводов.

С 2015 г. локализовала и развивает собственное производство спец оборудования и фитингов для ТЭК.

#### За 5 лет развития технологии:

- ❖ устранено более 1700 утечек на 47 производственных объектах
- выполнено более 130 работ во врезке и перекрытию.
- охвачено 27 регионов РФ, 3 страны ближнего зарубежья.
- ❖ инвестиции в развитие составили ~ 1,5 млрд. руб.
- создано 580 рабочих мест

#### Направленность проекта:

- ✓ Инновационный подход и адаптация лучших технологических решений в России
- ✓ Повышение эффективности и конкурентоспособности российских предприятий ТЭК и химической промышленности от применения технологии, увеличение технологичности российских предприятий, импортозамещение оборудования
- ✓ Развитие экспорта (12% в выручке)



- содействие в снятии админ. барьера Ростехнадзором упрощен порядок проведения ремонта
- взаимодействие с Роснефтью, Транснефтью, содействие в прохождении сертификации в Газпроме
- консультации по инвестиционным проектам, помощь в «упаковке» и ТЭО, коммуникации с институтами развития, в т.ч. РЭЦ и ФРП
- информационная поддержка, участие в КЭФ, Форуме стратегических инициатив

### ГК «ЗАВОД РЕДКИХ МЕТАЛЛОВ»

является единственным в России предприятием, выпускающим широкую номенклатуру соединений редких металлов (лития, рубидия, цезия, иттрия, галлия, висмута, индия, лантаноидов и других редких металлов) высокой и особой чистоты используемых в радиоэлектронике, приборостроении, машиностроении, химической промышленности, металлургии, атомной энергетике и др. отраслях.

Компания реализовала проект модернизации и расширения производства с применением наукоемких технологий, увеличив мощности с 32 тонн до 50 тонн.

#### Результаты деятельности:

- разработано более 250 видов соединений и других редких металлов высокой и особой чистоты
- 10-20% экспортных поставок
- инвестиции в бизнес в 2015-2016 гг. более 220 млн. руб.

#### Направленность проекта:

- ✓ Разработка новых продуктов
- **✓** Импортозамещение
- ✓ Расширение экспортных поставок



- экспертные согласования проекта в Минпромторге России,
   Правительстве Новосибирской области
- административная поддержка при согласованиях выделения электроэнергетических мощностей
- помощь в разработке бизнес-плана, организация взаимодействия с финансовыми организациями, фондами при получении финансирования для проекта модернизации производства

### «Развитие технологии и расширение производства сапфира и сапфировых пластин»

#### ГК «МОНОКРИСТАЛЛ»

Крупнейший мировой производитель синтетического сапфира для высокотехнологичных применений в электронной и оптоэлектронной промышленности и металлизационных паст для солнечных элементов.

Доля на мировом рынке сапфиров – 27%, на рынке алюминиевых паст – 12%.

Основные страны-покупатели: Китай, Тайвань, Корея, Германия, Сингапур, США, Индия.

Реализует проект по расширению производства сапфира и пластин, используемых в светодиодах, смартфонах и электронике. Запланировано расширение производства с целью получения крупных сапфиров весом до 300 кг.

#### Направленность проекта:

- ✓ Экспорт высокотехнологичной продукции более 95%
- ✓ Мировой лидер на рынке синтетических сапфиров
- ✓ Технологическое лидерство:
  - низкие издержки в отрасли,
  - уникальная чистота синтетического сапфира,
  - выращен крупнейший в мире сапфир весом 300 кг



- взаимодействие с Минпромторгом России, консультации по мерам гос поддержки высокотехнологичной компанииэкспортера
- взаимодействие с ВЭБом по финансированию экспортных контрактов, с РЭЦ по вопросам применения таможенного режима переработки продукции
- консультации по новому инвестиционному проекту, коммуникации с финансовыми организациями
- информационная поддержка, участие в Форуме стратегических инициатив

#### ООО «ТЕКЛЕОР»

Компания создает первый в России Центр разработки и внедрения технологий обработки ускоренными электронами более 100 типов пищевой и непищевой продукции для обеспечения биобезопасности, повышения качества, интенсификации технологических процессов, снижения потерь и поиска новых возможностей применения технологий.

Проектная мощность Центра (первая очередь) — 15 000 тонн/год с максимальной производительностью до 12 тонн/час.

Бюджет проекта – 470 млн руб.

Ведется строительство Центра на территории агропромышленного парка «К-Агро» (Калужская область).

#### Направленность проекта:

- ✓ Снижение микробной загрязненности различного сырья и продуктов, разработка экономически эффективных технологических и организационных решений для последующего тиражирования центров:
  - увеличение сроков годности продукции
  - снижение на 25-40% потерь продуктов, вызванных насекомыми, бактериями и плесенью
  - снижение использования или полная замена химических консервантов, инсектицидов, фумигантов
  - уменьшение распространения опасных кишечных инфекций путем уничтожения патогенных организмов







- взаимодействие с органами исполнительной власти (Росстандарт, Минсельхоз России) по вопросу совершенствования нормативно-правовой базы отрасли обработки продукции ускоренными электронами
- представление и согласование проекта в Минсельхозе России и Правительстве Калужской области
- консультационно-методологическая поддержка
- информационная поддержка, участие в Форуме стратегических инициатив, организация отраслевых совещаний на площадке Агентства

### ПРОЕКТНАЯ РАБОТА НАПРАВЛЕНИЯ «НОВЫЙ БИЗНЕС»

## КАК ПОЛУЧИТЬ ПОДДЕРЖКУ?

- Зарегистрируйте заявку на сайте Агентства http://www.asi.ru/projects/submit\_a\_project/
- Пройдите экспертизу в Агентстве на соответствие критериям отбора
- Представьте проект на Рабочей группе и получите одобрение Экспертного совета по набору необходимых мер поддержки
- Получите поддержку в развитии бизнеса компании и реализации инвестиционных планов

### ПРОЕКТНАЯ РАБОТА НАПРАВЛЕНИЯ «НОВЫЙ БИЗНЕС»



**Артем Давидович Аветисян** Директор направления «Новый бизнес»



**Александр Сергеевич Ларин**Заместитель директора направления «Новый бизнес»



Дмитрий Воронков
Руководитель Департамента
мониторинга предпринимательских
инициатив и взаимодействия с
деловыми объединениями
тел.: +7 (495) 690 91 29 доб. 135
dv.voronkov@asi.ru



Руководитель Департамента системных проектов и информационноаналитической поддержки

тел.: +7 (495) 690 91 29 доб. 133 dv.malgin@asi.ru



Светлана Егельская
Руководитель Департамента
поддержки лидерских проектов и
инициатив

тел.: +7 (495) 690 91 29 доб. 322 sn.egelskaya@asi.ru

Агентство стратегических инициатив г. Москва, ул. Новый Арбат, д. 36/9. http://www.asi.ru